



*WEBINAR N.4*

**8 ottobre 2020: Contrattualistica internazionale: elementi fondamentali da conoscere in una relazione commerciale internazionale**

Lo sviluppo del business aziendale in chiave export non può prescindere dalla conoscenza delle tematiche di base che connotano il “nucleo operativo” dei contratti commerciali con partner stranieri. In quest’ottica i contenuti formativi del corso si focalizzano sui principali aspetti operativi di cui l’esportatore italiano deve tenere conto per la più proficua gestione di un rapporto contrattuale in ambito internazionale.

- ✚ Cos’è un contratto internazionale?
- ✚ Cosa lo distingue da un contratto siglato tra le parti italiane?
- ✚ Quali accorgimenti contrattuali adottare quando si negozia con una controparte straniera?
- ✚ Quali sono le regole di diritto applicabili a un contratto internazionale?
- ✚ Quali criteri seguire per risolvere le controversie insorte tra le parti?
- ✚ Quali fattori economico-commerciali influenzano il contenuto di un accordo internazionale?
- ✚ Esistono nella prassi internazionale modelli di contratto cui attenersi per la gestione del rapporto commerciale?

Link per l’iscrizione on line: <https://register.gotowebinar.com/register/4699926633961297678>

**Alessandro Albicini**, Docente NIBI e Avvocato con Studio Legale a Bologna. Esperto di diritto societario e contrattualistica internazionale, acquisizioni societarie, diritto e diritto commerciale . Relatore, sia in Italia sia all’estero, su argomenti pertinenti la contrattualistica internazionale e le operazioni societarie.