



WEBINAR N.4

8 ottobre 2020: Contrattualistica internazionale: elementi fondamentali da conoscere in una relazione commerciale internazionale

Lo sviluppo del business aziendale in chiave export non può prescindere dalla conoscenza delle tematiche di base che connotano il “nucleo operativo” dei contratti commerciali con partner stranieri. In quest’ottica i contenuti formativi del corso si focalizzano sui principali aspetti operativi di cui l’esportatore italiano deve tenere conto per la più proficua gestione di un rapporto contrattuale in ambito internazionale.

- ✚ Cos’è un contratto internazionale?
- ✚ Cosa lo distingue da un contratto siglato tra le parti italiane?
- ✚ Quali accorgimenti contrattuali adottare quando si negozia con una controparte straniera?
- ✚ Quali sono le regole di diritto applicabili a un contratto internazionale?
- ✚ Quali criteri seguire per risolvere le controversie insorte tra le parti?
- ✚ Quali fattori economico-commerciali influenzano il contenuto di un accordo internazionale?
- ✚ Esistono nella prassi internazionale modelli di contratto cui attenersi per la gestione del rapporto commerciale?

Link per l’iscrizione on line: <https://register.gotowebinar.com/register/4699926633961297678>

Alessandro Albicini, Docente NIBI e Avvocato con Studio Legale a Bologna. Esperto di diritto societario e contrattualistica internazionale, acquisizioni societarie, diritto e diritto commerciale . Relatore, sia in Italia sia all’estero, su argomenti pertinenti la contrattualistica internazionale e le operazioni societarie.